

## Wir expandieren und suchen neue Kolleginnen & Kollegen, die mit uns den Bildungsmarkt revolutionieren.

TutorSpace ist eine der schnellstwachsenden Bildungsplattformen in Deutschland. Nachdem wir den Nachhilfemarkt bereits digitalisiert haben, wollen wir auch die Zukunft der Online-Nachhilfe mitbestimmen. Warum? Um jedem Schüler zu ermöglichen, sein volles Potenzial zu entfalten.

Genau darum suchen wir aktuell neue Mitstreiter, die uns dabei unterstützen, die besten Online-Lehrkräfte in Deutschland mit den Schülern zusammenzubringen, die Unterstützung brauchen. Eine einmalige Möglichkeit, nicht nur einen signifikanten Einfluss auf die Noten von tausenden Schülern zu nehmen, sondern auch an sich selbst zu wachsen und hohe Verantwortung zu übernehmen.

Bist du bereit, die Challenge anzunehmen?

### Sales ManagerIn (m/w/d)

#### Deine Aufgaben

- Berate telefonisch Eltern, die sich für unsere Nachhilfe interessieren und begleite diese bis zur ersten Unterrichtseinheit
- Verstehe die Bedürfnisse der Eltern sowie ihrer Kinder und verbinde sie mit dem perfekten Tutor
- Überzeuge nach der ersten Probestunde von unseren Nachhilfepaketten
- Organisiere im engen Austausch mit Customer Support den systematischen Vertrieb unserer Nachhilfeprodukte
- Verfasse Analysen, Reports und Auswertungen

#### 5 Gründe mit uns gemeinsam den Nachhilfemarkt zu revolutionieren:

- Du gestaltest von Anfang an die Zukunft einer Bildungsplattform, die tausenden von Schülerinnen und Schülern helfen wird.
- Wir trauen Dir vom ersten Tag an viel Eigenverantwortung zu und du hast direkten Einfluss auf die Unternehmensentwicklung.
- Du verkaufst weder Drogen noch Schrott, sondern ein Produkt, welches das Leben unserer Kunden nachhaltig positiv beeinflussen kann.
- Wir helfen dir, dich beruflich und persönlich weiterzuentwickeln und eine Karriere nach deinen Vorstellungen einzuschlagen.
- Du hast flexible Arbeitszeiten vor Ort (und ab und zu daheim) mit einem attraktiven Gehaltspaket bestehend aus Fixum und monatlicher, ungedeckelter Provision.

# Sales ManagerIn (m/w/d)

## Deine Qualifikationen

- Der Wunsch, die Welt durch Technologie und Bildung zu verbessern
- Muttersprachliche oder fast muttersprachliche Kenntnisse der deutschen Sprache
- Außergewöhnlich schnelles Lernen neuer Themen und Inhalte
- Verständnis für Verhalten und Bedürfnisse von Menschen sowie Freude diesen mit Bildungslösungen zu helfen
- Kaufmännische Ausbildung oder ein betriebs- und kommunikationswissenschaftliches Studium
- Neben sprachlicher Sicherheit und souveränem Auftreten brauchst du Empathie, um dein Gegenüber lesen zu können

## Nice to have

- Erfahrung in Sales, Kundenbetreuung oder ähnlichen Positionen (Kellnern, Schuhverkauf, Call-Center, ...) in leistungsstarken, funktionsübergreifenden Teams
- Bachelor-, Master- und MBA-Abschluss von einer erstklassigen Universität
- Weitere Sprachen sind ein Plus

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

## Ort der Tätigkeit:

Standort Ludwigshafen.

## Ansprechpartner:

Patrick Nadler  
patrick@tutorspace.de

## Online-Bewerbung:

[Hier klicken.](#)